

オフィスワーク(事務・経理) | ファッション・アパレル | 販売・サービス | 営業 | 美容師 | エステ・ネイル | 看護師 | 医療事務 | 介護 | 歯科 | 薬剤師 | クリエイター | その他
女性のための求人・転職サイト

ヘルプ・お問い合わせ



女性の求人・女性の転職 とらばーゆ 営業の求人/転職 営業・企画営業の求人/転職 株式会社NITTOの求人/転職

キープした求人 最近見た求人

2/22(木)更新 新着117件 掲載中の求人663件 毎週月曜・木曜更新

【営業・企画営業】株式会社NITTO(関西)の求人・転職詳細 | 女性の求人・転職ならとらばーゆ

株式会社NITTO の求人詳細 **NEW**

掲載期間: 2018/2/22~2018/3/8 7:00 **残り11日**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内

この求人 キープする 応募する

いいね! (いいね!) チェック ツイートする

求人情報 仕事のやりがい・面白さ



**女性の私でも直近3ヶ月の平均月収は209万円
でした。女性営業が活躍中! ◆社員全員の平均
月収は105万円! ◆**

前職は銀行で、不動産の知識・経験は一切ない中でNITTOへ入社。真面目に電話ができ、世間話ができるだけで、ここ3ヶ月の平均月収は209万円。去年1年間で2081万円を実現することができました。他にも元エステティシャン、美容師の女性営業が活躍中。12月給与1位は273万円でまだまだ上を目指せます。世間話さえできれば、活躍できるNITTOと一緒に働きませんか。

●女性営業が個性を発揮して活躍中!

NITTOでは女性営業が個性を発揮し、
今まで手にしたことがない給与を獲得しています。

お客様のためにひたむきに努力できれば、
誠意が伝わり、業績へとつながります。
私の給与は【10月】178万円 【11月】221万円 【12月】228万円でした。

24歳の女性が事務職で入社し、7ヶ月目に営業へ転身。
営業職として、初月月収151万円、2ヶ月目246万円、3ヶ月目319万円を獲得した実績もあり、
若くても、営業経験がなくても、高い給与を獲得できます。

努力を継続すれば、右肩上がりに給与が上がる仕組み。
仕事が好きなら、男女に関わらず高い給与を実現できます。

●周囲の手厚いフォローで高収入を実現!

不動産のプロを多数輩出しているNITTO。
その理由は不動産業界未経験でも即戦力として活躍できる仕組みがあるから。
売却提案マニュアルや、課長が隣で指導する等
成約までしっかりサポートします。

また、NITTOでは電話営業に必要なマンションオーナー名簿を
密度の濃いリストに精査するため、
削除と追加を繰り返しながら、
平成30年1月現在、97万2132件保有しています。
そのうち売却を検討しているオーナーは2000名以上います。

名簿管理を徹底しているため、
営業は常に新鮮で効果的な名簿でアプローチできます。

●社内のスタッフが営業活動を支援!

不動産業界では営業が複雑な書類作成を行う事が普通ですが
NITTOでは営業に必要なパンフレット作成や売買事例は事務スタッフが担当。
契約書類の作成、取引の立ち会い等の仕事も法務スタッフが行います。
部署を完全に分担しているため、愚直に電話営業をする事で、
入社初月月収289万円を獲得した者がいます。

更に、常に課長が電話の横につき、指導。
世間話から熱い話になれば、成約できるようサポートし、
電話営業のアシストを行うので、新入社員でも即戦力になります。

新鮮かつ厳選された名簿があり、アプローチ先が枯れる事はない、最高の環境です。

求人のポイント ■平均月収105万円■入社初月から月収289万円を獲得できる、営業環境が確立された会社。

株式会社NITTO の求人詳細 **NEW**

掲載期間: 2018/2/22~2018/3/8 7:00 残り11日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

- 未経験OK
- 新卒・第二新卒歓迎
- 資格取得支援
- 駅徒歩5分以内

この求人 キープする **応募する:**

募集内容

職種/仕事内容
「賃借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。

対象となる方
学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方
◎楽しんで仕事ができる方
◎きめ細やかな対応ができる方
◎ブランクのある方も歓迎！

勤務地
本社 / 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル)
神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)
◎勤務地は希望を考慮。◎U・Iターン歓迎！

アクセス
◎本社
・阪急「梅田」駅、徒歩6分
◎神戸事業所
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

勤務時間
10:00~21:00(実働6.5時間)

給与
月給22万円+歩合
※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円(試用期間中も歩合給は支給)
【2017年度営業全社員の平均月収・年収】
平均月収105万円・平均年収1260万円
(平均月給35万円+歩合/2017年1~12月)
高待遇・高収入を得られる環境です。

休日休暇
週休2日制(水曜+他月2日)※会社規定による
夏季・年末年始、GW、有給休暇

待遇・福利厚生
昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による)
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

企業情報

会社名
株式会社NITTO

代表者
代表者:塩塚 隆利

資本金
9900万円

従業員数
43名

所在住所
本社 / 大阪市北区芝田2-9-18NITTO梅田ビル 神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5

売上高
55億円(2016年)

事業内容
不動産の仲介・コンサルティング

ホームページ
http://www.nitto-japan.co.jp/

12月給与例
1位 / 月収273万円(月給49万円+歩合)※入社4年9ヶ月

入社初月~3ヶ月目の過去最高月収
入社初月・月収289万円(月給20万円+歩合)
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円+歩合)
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円+歩合)

未成年の最高年収例
1339万円(月給63万円+歩合)※入社2年目・19歳

女性営業の月収例 ※入社4年9ヶ月目
10月 / 月収178万円(月給79万円+歩合)
11月 / 月収221万円(月給76万円+歩合)
12月 / 月収228万円(月給71万円+歩合)

24歳女性・営業転身後の月収例
初月・月収151万円(月給20万円+歩合)
2ヶ月目・月収246万円(月給157万円+歩合)
3ヶ月目・月収319万円(月給139万円+歩合)

原稿記載の年収例
年収2081万円(月給62万円+歩合)※入社4年9ヶ月目

応募情報

応募方法
応募フォームよりエントリーしてください。
書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。
※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。

選考プロセス
応募一面接一内定
◎即日内定です。

連絡先/担当者
06-6377-3400 / 採用担当 塩塚

地図
勤務地
大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル [\[地図\]](#)

求人情報 | [仕事のやりがい・面白さ](#)

株式会社NITTO の求人詳細 **NEW**

掲載期間: 2018/2/22~2018/3/8 7:00 残り11日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

- 未経験OK
- 新卒・第二新卒歓迎
- 資格取得支援
- 駅徒歩5分以内

この求人 キープする **応募する:**