

転職・求人トップ > 専門職（コンサルタント・士業・金融・不動産） > 不動産・プロパティマネジメント系専門職 > 用地仕入、不動産仕入 > 固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業の求人情報

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

株式会社NITTO [企業ページ](#)

掲載期間：2018/2/21（水）～2018/3/20（火）

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

求人情報

募集要項 [リクナビNEXTの取材から](#) [採用企業情報](#) [この求人への応募について](#)

教育業界出身者の11月月収348万円 不動産業界未経験者でも固定月給40万円！

教育業界出身の私がここまで稼げるのは、書類作成等をサポートしてくれる事務員と営業をサポートしてくれる課長の存在があるから。

NITTOでは専門スタッフがパンフレット作成や売買事例の取得、契約書類作成、取引立会い等を担当。営業は電話営業だけに専念できます。

ベテラン営業のノウハウを取り入れた、売却提案マニュアルに従って電話を行う中で世間話から熱い話になれば、成約できるよう、課長が丁寧にサポート。新入社員でも即戦力になります。

結果として、不動産業界未経験入社私の11月月収は348万円。更に、直近1年間の私の年収は3242万円でした。

中には中途入社初月月収289万円の実績もあります。

募集要項

投資用マンション売買の仲介事業で業界屈指の実績を誇る当社。平成28年1月～12月度支給分の営業の平均月収105万円。高待遇・高収入を得られる環境。

仕事の内容 「空室が埋まらない。家賃の滞納で困っている。改装工事が高い。」等のオーナーの悩みを解決する仕事

【具体的には】

主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。空室が埋まらない。家賃の滞納で困っている。改装工事が高い」そうしたオーナーの悩みを解消。

【仕事の流れ】

トークマニュアルに従って電話。

↓

平成29年10月現在、98万7898件の名簿に対して電話をしオーナーの立場に立ち、問題を聞いていきます。

ヒアリング内容を基に解決策や売却価格を決めていきます。

↓

課長が横につき、指導。世間話から熱い話になれば、課長が成約できるようサポートしアシストを行うため、新入社員が即戦力になります。

求めている人材 学歴不問 営業経験も不動産業界の経験も必要なし。未経験者大歓迎！

【具体的には】
営業の80%が知識ゼロ・経験ゼロからのスタート。

| | |
|---------|--|
| 勤務地 | 大阪市・神戸市 【本社】 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル（自社ビル） 【神戸事業所】 神戸市中央区二宮町4-7-5（自社ビル） ◎勤務地は希望を考慮。 →リクナビNEXT上の地域分類では…… 大阪市、神戸市 【交通手段】 ◎本社 ・ 阪急「梅田」駅、徒歩6分 ◎神戸事業所 ・ JR「三ノ宮」駅、徒歩5分 |
| 給与 | 月給40万円＋賞与 ※研修期間2ヶ月は月給20万円(契約社員)／当社売上基準に達しない場合延長あり 【年収例】 3844万円／入社3年目／月給116万円＋歩合（26歳） 2961万円／入社3年目／月給83万円＋歩合（26歳） 2768万円／入社3年目／月給95万円＋歩合（31歳）※全て平成27年実績 |
| 勤務時間 | 10：00～21：00（実働6.5時間） |
| 休日・休暇 | 週休2日制（水曜＋他月2日）※規定による 夏季 年末年始 GW 有給 |
| 待遇・福利厚生 | 昇給随時 社会保険完備 交通費支給（規定有） 寮・社宅完備 3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行/毎回5名～11名の社員が参加 営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度有 |

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

リクナビNEXTの取材から



～同僚の皆さまに聞いてみました～

●飛躍できる会社

日々愚直に熱意・挑戦・執念を持って電話営業できる人は、未経験でも上司及び法務スタッフ、営業事務のバックアップにより、高給与を作れるシステムです。経験が無くても、成長したいという熱意があれば、営業ノウハウや不動産知識をどんどん吸収できる環境を整備しました。

— 第五課
課長 井上



毎月、成績優秀者の豪華食事を開催。もちろん、あなたにも参加資格があります。



みんなで頑張る。みんなで競い合う。だから前向きに取り組むことができます。



フロア全体に広がるオフィスは解放感いっぱい、仕事がしやすい環境です。

採用企業情報

株式会社NITTO

| | |
|------|---|
| 設立 | 2011年8月1日 |
| 代表者 | 塩塚 隆利 |
| 資本金 | 9900万円 |
| 売上高 | 60億3918万6391円 (2017年実績) |
| 従業員数 | 43名 |
| 事業所 | 【本社】大阪府大阪市北区芝田2-9-18 【神戸事業所】兵庫県神戸市中央区二宮町4-7-5 |
| 業種 | 不動産/その他不動産・建設系 |
| 事業内容 | 不動産売買の仲介<免許> 宅地建物取引業者免許 大阪府知事(2)第56059号 |

この求人への応募について

応募方法

応募フォームよりエントリーしてください。
即日選考のうえ、追ってご連絡いたします。

リクナビNEXTにご登録されている事項も参考にさせていただきます。

※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。
※ご応募をお待ちしています！

採用までの流れ

下記「応募ページへ」よりエントリーしてください

▼
面接
面接では、ぜひあなたの目標を熱く語ってください。
何を目的に頑張るのか、どれほどの給与を得たいのか、
そのお金は何のために必要なのか、将来の目標etc。
それがあなたを知るための大切な材料になると思います。

▼
内定
◎即日内定です。

◎11月月収例
1位/月収348万円(月給48万円+歩合)※入社3年8ヶ月

◎直近1年間の年収例
年収3242万円(月給48万円+歩合)※入社3年8ヶ月

◎入社初月～3ヶ月目の過去最高月収
入社初月・月収289万円(月給20万円+歩合)
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円+歩合)
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円+歩合)

◎営業全社員の平均月収内訳
平均月収105万円(平均月給47万円+歩合)

連絡先 株式会社NITTO (ホームページ)
〒541-0058 大阪府大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル
06-6377-3400【電話での応募も大歓迎です！】／採用担当 塩塚
info@nitto-japan.co.jp

応募にあたってご不明な点がおありですか？

応募後のメッセージのやり取りや、応募にあたっての不明点などはヘルプページにも記載がございます。

応募・問い合わせに関するヘルプ・お問い合わせは[こちら](#)

この求人についての不明点などは、下記ボタンをクリックして問い合わせページから直接企業へ質問することもできます。

求人企業に直接質問する

応募画面へ行く

気になる

求人情報

この求人 に似た求人をお探しですか？

企業名から探す

株式会社NITTO

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

1月給与1位256万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎

固定月給50万円！“売れる営業”を採用するスカウト 正社員 未経験者歓迎 あと5日

職種から探す

専門職（コンサルタント・土業・金融・不動産）の求人・転職 > 不動産・プロパティマネジメント系専門職・転職 > 用地仕入、不動産仕入・転職

業種から探す

不動産・建設系 > 不動産

経験/スキルから探す

オペレーター、アポインター / 営業【対オーナー】 / 営業【対個人】

勤務地から探す

関西 > 大阪府 > 大阪
関西 > 兵庫県 > 神戸

フリーワードで探す

年収「年収」を含む求人から探す

関連する求人を探す

用地仕入 転職 用地仕入に関連する求人から探す

最近チェックした求人と似ている求人

求人一覧を見る

