

転職・求人トップ > 営業 > キャリアカウンセラー・人材コーディネーター > キャリアカウンセラー、キャリアコンサルタント、人材派遣コーディネーター > 固定月給50万円！“売れる営業”を採用するスカウトの求人情報

## 固定月給50万円！“売れる営業”を採用するスカウト 正社員 未経験者歓迎

株式会社NITTO [企業ページ](#)

掲載期間：2018/2/2（金）～2018/3/1（木）

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

求人情報

[募集要項](#) [リクナビNEXTの取材から](#) [採用企業情報](#) [この求人への応募について](#)

### 固定月給50万円のスカウト募集。 1700万円のインセンティブも可能です。

投資用マンション売買の仲介事業で  
業界屈指の実績を誇るNITTO。

全営業の平均月収は105万円(平均月給47万円+歩合)。  
その“売れる営業”を外からスカウトし、  
戦力として成長を見守るのがあなたの仕事です。

固定月給は50万円。  
更に、スカウトした社員が正社員になれば15万円支給。  
主任昇格で35万円、課長代理昇格で50万円、  
課長昇格で70万円のインセンティブを獲得できます。

課長まで昇格すれば合計170万円なので  
10人採用していれば「170万円×10＝1700万円」を  
固定給以外に受け取ることができます。

自らのカンと経験で候補者を見つけ出し、  
粘り強くアプローチしてください。

#### 募集要項

今までは、主に「求人サイト」と「社員からの紹介」で営業を採用してきました。今後も積極的に推進していく採用手法の新たな仕組みとして“スカウト”を確立していきます。今回はそのスターティングメンバーの募集。

仕事の内容 営業として活躍できる人材を外よりスカウトし、その後の昇進まで見守る仕事です。

【具体的には】

◆手段は問いません。これまでの人脈を活かして他社から引き抜くもよし、街中で売り上げをあげそうなビジネスマンに声をかけるのもよし、“センス”を感じる人材がいればどんどんアタックし、採用してください。

◆創業者の不動産ノウハウの蓄積により、私たちのビジネスモデルは仕事内容が簡単なので、トークセンスのある社員を採用すればする程、売上が伸びます。売上拡大のために、今後さらなる増員が不可欠。スカウトにかかる期待はとて大きいです。

求めている人材 学歴不問 スカウトの経験は必要なし。未経験者大歓迎！

【具体的には】

■仕事の進め方は基本的に全てあなたにお任せします。どんどん挑戦してください。  
■新たな道を切り開いていくパワーに期待しています。

勤務地 大阪市・神戸市

【本社】大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル（自社ビル）

【神戸事業所】神戸市中央区二宮町4-7-5（自社ビル）  
◎勤務地は希望を考慮。

→リクナビNEXT上の地域分類では……  
大阪市、神戸市

【交通手段】

- ◎本社  
・阪急「梅田」駅、徒歩6分
- ◎神戸事業所  
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

給与 月給50万円＋インセンティブ  
※試用期間3ヶ月/月給20万円 ※試用期間の短縮あり  
(試用期間中もインセンティブは支給)

【年収例】  
1700万円/入社1年目/月給50万円＋歩合

勤務時間 9：00～19：00(実働6.5時間)

休日・休暇 週休2日制（水曜＋他月2日）※規定による  
夏季  
年末年始  
GW  
有給

待遇・福利厚生 昇給随時  
社会保険完備  
交通費支給（規定による）  
寮・社宅完備  
  
◆食事会など各種報奨制度有

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

## リクナビNEXTの取材から



### ～同僚の皆さまに聞いてみました～

平成25年11月に本社ビルを梅田に購入し、新たなスタートを切ったNITTO。今後も更なる事業展開を進めるため、人材スカウトの専門職を採用することになりました。採用手法はあなたにお任せします。どんな人材を採用するのかも自由。実際、「稼ぎたい」と思っている人を探し出し、組織拡大を実現してください。

—採用担当



毎月、成績優秀者の豪華食事を開催。もちろん、あなたにも参加資格があります。



教育体制も充実。新しく入社した営業は、上司がしっかりフォローします。



フロア全体に広がるオフィスは解放感いっぱい、仕事がしやすい環境です。

## 採用企業情報

株式会社NITTO

設立	2011年8月1日
代表者	塩塚 隆利
資本金	9900万円
売上高	60億3918万6391円（2017年実績）
従業員数	43名
事業所	【本社】大阪府大阪市北区芝田2-9-18【神戸事業所】兵庫県神戸市中央区二宮町4-7-5
業種	不動産/その他不動産・建設系
事業内容	不動産売買の仲介<免許> 宅地建物取引業者免許 大阪府知事（2）第56059号

## この求人への応募について

応募方法 応募フォームよりエントリーしてください。  
即日選考のうえ、追ってご連絡いたします。

リクナビNEXTにご登録されている事項も参考にさせていただきます。

※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。  
※ご応募をお待ちしています！

採用までの流れ 下記「応募画面へ行く」よりエントリーしてください



面接

面接では、ぜひあなたの目標を熱く語ってください。  
何を目的に頑張るのか、どれほどの給与を得たいのか、  
そのお金は何のために必要なのか、将来の目標etc。  
それがあなたを知るための大切な材料になると思います。



内定

◎即日内定です。

連絡先 株式会社NITTO（ホームページ）  
〒530-0012 大阪府大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル  
06-6377-3400【電話での応募も大歓迎です！】／採用担当 塩塚  
info@nitto-japan.co.jp

## 応募にあたってご不明な点がありますか？

応募後のメッセージのやり取りや、応募にあたっての不明点などはヘルプページにも記載がございます。

応募・問い合わせに関するヘルプ・お問い合わせは[こちら](#)

この求人についての不明点などは、下記ボタンをクリックして問い合わせページから直接企業へ質問することもできます。

求人企業に直接質問する

応募画面へ行く

気になる