



検討リスト

らいくサービス

2018/02/05 更新! 兵庫の求人・転職情報

[関西](#) | [大阪](#) | [兵庫](#) | [京都](#) | [滋賀](#) | [奈良](#) | [和歌山](#)
[会員登録\(無料\)](#) | [ログイン](#) | [メール登録](#) | [閲覧履歴](#) | [応募済みリスト](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#)

株式会社NITTOの求人募集 | 求人・転職情報サイト【はたらいく】

求人掲載期間: 2018/02/01 ~ 2018/03/01 07:00 残り24日

株式会社NITTOの求人詳細 **NEW**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)

応募する

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



応募する

求人掲載期間: 2018/02/01 ~ 2018/03/01 07:00 残り24日

【12月給与】1位273万円、2位228万円、3位167万円!  
80%が不動産業界未経験入社! 平均月収105万円!

不動産業界未経験の私でも、たった入社6ヶ月で12月月収167万円を獲得。充実したトークマニュアルと、課長が横に付きフォローしてくれたため、8割は会社のバックアップで成果を出す事ができました。入社初月の最高は月収289万円の実績もある程、不動産業界未経験社員が即戦力になる仕組みがあります。知識・経験は一切不要で愚直に電話営業さえできれば、成果が上がります。

はたらいく!を送る

[らいく!とは](#)

## 検討中の求人リスト

検討中の求人情報は  
ありません。[使い方はこちら](#)

## 最近見た求人情報

**2件** あります

営業  
兵庫県神戸市中央区  
株式会社NITTO

営業  
兵庫県神戸市中央区  
株式会社NITTO

[最近見た求人一覧](#)

## ◆不動産業界未経験でも稼げる仕組みがある

不動産のプロを多数輩出しているNITTO。  
その理由は不動産業界未経験でも即戦力として活躍できる仕組みがあるから。  
売却提案マニュアルや、課長が隣で指導する等  
成約までしっかりサポートします。

また、NITTOでは電話営業に必要なマンションオーナー名簿を  
密度の濃いリストに精査するため、  
削除と追加を繰り返しながら、  
平成30年1月現在、97万2132件保有しています。  
そのうち売却を検討しているオーナーは2000名以上います。

名簿管理を徹底しているため、  
営業は常に新鮮で効果的な名簿でアプローチできます。

はたらいく!を送る



## ◆営業に専念し、入社初月月収289万円を実現

中途入社初月月収289万円の営業がいますが、  
活躍に欠かせないのが内勤スタッフのフォローです。

不動産業界では、営業が売却取引までの複雑な書類作成を担当するのが  
一般的とされていますがNITTOは違います。  
商談に必要なパンフレット作成や売買事例の取得は事務スタッフが、  
契約書類の作成や取引の立ち会いを法務スタッフが行うので、  
営業は電話営業さえできれば成績が上がります。

愚直に電話営業を継続し、センスを磨けば、  
不動産業界未経験でも着実に成果を出し続けることができる環境です。

はたらいく!を送る



## ◆マネジメント力を磨いて月収608万円!

電話営業にこだわり、成果を出した社員は、  
最短10ヶ月で営業課長へと昇進することができます。  
課長の給与は以下のいずれかによって決まります。

- ◇教育に注力し、課全体で好成績をあげる
- ◇課長本人が自己売上を上げる

◇課長が売上をあげて課全体も好成績にする

課全体の売上の39%が課全体の給与支給の額となり、そこから課員の給与を引いた額が給与になるため、平成29年8月収608万円を獲得した課長がいます。

これはマネジメントスキルを発揮することで手にした給与ですが、自己の売上を伸ばすことで更に給与アップを実現することもできます。

はたらいくを送る



#### 求人のポイント

■平均月収105万円 ■入社初月から月収289万円を獲得できる、営業環境が確立された会社。

応募する

#### 募集情報

**職種/仕事内容** 「空室が埋まらない、家賃の滞納で困っている、改装工事が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。

はたらいくを送る



**対象となる方** 学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。  
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方  
◎プロ意識を強く持ち、世間話から本題に入っていける方  
◎だれにも負けない熱意で高い志を持って、日々改良・改善を行い、結果の出せる人。  
◎日々愚直に、執念を持って電話ができ、常に結果を出し、語尾上がりの話し方ができる方  
◎何をする時もあきらめずに最後までやりきれぬ人

**勤務地** 本社／大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル)  
神戸事業所／神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)  
◎勤務地は希望を考慮。◎U-1ターン歓迎！

**アクセス** ◎本社  
・阪急「梅田」駅、徒歩6分  
◎神戸事業所  
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

**勤務時間** 10:00～21:00(実働6.5時間)

**給与** 月給22万円＋歩合給  
※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円(試用期間中も歩合給は支給)  
【2017年度営業全社員の平均月収・年収】  
平均月収105万円・平均年収1260万円  
(平均月給35万円＋歩合/2017年1～12月)  
高待遇・高収入を得られる環境です。

**休日休暇** 週休2日制(水曜＋他月2日)※会社規定による  
夏季・年末年始、GW、有給休暇

**待遇・福利厚生** 昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による)  
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

#### 企業情報

**会社名**  
株式会社NITTO

**代表者**  
代表者:塩塚 隆利

**資本金**  
9900万円

**従業員数**  
43名

**所在住所**  
〒530-0012 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル

**売上高**  
55億円(2016年)

**事業内容**  
不動産の仲介・コンサルティング

**ホームページ**  
<http://www.nitto-japan.co.jp/>

**2015年度年収例**  
3844万円/月給89万円＋歩合(26歳)

**12月給与例**  
1位/月収273万円(月給49万円＋歩合)※入社3年9ヶ月  
2位/月収228万円(月給71万円＋歩合)※入社4年0ヶ月  
3位/月収167万円(月給58万円＋歩合)※入社6ヶ月

**入社初月～3ヶ月目の過去最高月収**  
入社初月・月収289万円(月給20万円＋歩合)  
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円＋歩合)  
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円＋歩合)

**未成年の最高年収例**  
1339万円(月給63万円＋歩合)※19歳

**課長の給与**  
月収608万円(月給53万円＋歩合)※入社39ヶ月

**過去最高の月収例**  
月収1270万円(月給108万円＋歩合)※25歳

#### 応募情報

**応募方法** 応募フォームよりエントリーしてください。  
書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。  
※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。  
※ご応募をお待ちしています！

**選考プロセス** 下記「応募する」よりエントリーしてください。  
応募→面接→内定  
◎即日内定です。

**連絡先/担当者** 06-6377-3400 / 採用担当 塩塚



検討リスト

らくサービス

2018/02/05 更新! 兵庫の求人・転職情報

[関西](#) | [大阪](#) | [兵庫](#) | [京都](#) | [滋賀](#) | [奈良](#) | [和歌山](#)
[会員登録\(無料\)](#) | [ログイン](#) | [メール登録](#) | [閲覧履歴](#) | [応募済みリスト](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#)

株式会社NITTOの求人募集の仕様のやりがい・面白さ | 求人・転職情報サイト【はたらく】

株式会社NITTOの求人詳細 **NEW**求人掲載期間: 2018/02/01 ~ 2018/03/01 07:00 **残り24日**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)

応募する

求人情報

仕事のやりがい・面白さ

はたらく!を送る

らく!とは

業界最高水準の教育システムとコミッション還元率! 業績に見合った給与を約束します!

## ◆優れた教育システムで社員を育成!

経験や年齢は一切関係ありません。  
 実際、NITTOでは新卒・中途に関わらず  
 多くの不動産業界未経験者が営業として活躍しています。  
 その理由は以下の教育システムにあります。

- ◆ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアル
- ◆平成30年1月現在、97万2132件の充実した名簿
- ◆課長が横に付き、指導し、熱い話になれば成約までサポート

だからこそ愚直に電話営業すれば確実に給与をアップできます。  
 実際、中途入社で月収1270万円を実現した営業もいれば、  
 入社初月月収289万円を獲得した営業もいます。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。

## ◆入社初月で月収289万円! 未成年者も活躍

入社初月~3ヶ月目の過去最高月収は以下の通り。

- ★初月・月収289万円
- ★2ヶ月目・月収396万円
- ★3ヶ月目・月収499万円

社歴に関わらず誰でも稼げるのが  
 この前例からもお分かりいただけます。

また、未成年者の最高年収は1,339万円。  
 平成25年1月に18歳で入社し、  
 12月に19歳でこの年収を実現しました。  
 社歴や年齢に関係なく稼げる会社だからこそ、  
 いずれはこれらの記録を破る社員も出てくるでしょう。

中途入社のハンデはもちろんありません。  
 新しい環境で熱い毎日を送ってみませんか。



分からないことは、気軽に課長に聞いてください! 丁寧に教えます。

## ◆成績達成者には更なる恩恵あり!

今年1月から成績達成者に好待遇を追加。

自己申告予算と課全体の達成で  
 通常の給与とは別に自己売上の2%を支給。  
 500万円の売上であれば給与に10万円プラス支給。

それに加え、対象期間3ヶ月の  
 自己売上が1000万円を超えると  
 更に自己売上の0.8%を支給。  
 1500万円の売上であれば給与に更に12万円プラス支給される上  
 翌月は休日とは別に4日間の特別連続休暇が取れます!

また自己申告予算を200%達成すれば  
 更に2日間の休暇を付与。  
 全達成で合計6日間の特別休暇が取れます。

達成した成績優秀者は、  
 達成月と翌月1か月は業務終了時刻を1時間早く早退できます。



毎月、成績優秀者の豪華食事があります。

## 検討中の求人リスト

検討中の求人情報は  
 ありません。

[使い方はこちら](#)

## 最近見た求人情報

**2件** あります

営業  
 兵庫県神戸市中央区  
 株式会社NITTO

営業  
 兵庫県神戸市中央区  
 株式会社NITTO

[最近見た求人一覧](#)

求人情報

仕事のやりがい・面白さ