

転職・求人トップ > 営業 > 企画営業・法人営業・個人営業・MR・その他営業関連 > 企画営業【法人営業・個人営業】 > 求人詳細 > 平均月収105万円！初月月収289万円可能な不動産営業の求人メッセージ

平均月収105万円！初月月収289万円可能な不動産営業

[正社員](#) [未経験者歓迎](#) NEW

株式会社NITTO [企業ページ](#)

掲載期間：2018/1/24（水）～2018/2/20（火）

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

入社初月
289万円で
リスタート。

メッセージ

求人情報

◆過去入社3ヶ月の最高月収◆

初月給与 **289**万円

2ヶ月目給与 **396**万円

3ヶ月目給与 **499**万円

起業家のような働き方で

全くリスクがなく、
平均固定給月給47万円と
最大39%のコミッションがある、
稼げる仕事をしませんか。
当社のお話を聞けば、
3ヶ月で人生は変わります。

これまでの生活を
一発逆転しよう。

学歴が中卒でも、
借金を抱えていても、
**不動産業界
未経験でも。**

投資用中古マンションの売却提案が私たちの仕事。電話で全国のオーナーにアプローチし、売却をご提案します。今までの営業活動で蓄積されたマンションオーナー名簿は98万7898件(平成29年10月現在)。そのうち売却を検討している顧客は2000名以上で、さらに毎月1万8000件～2万件の新規名簿が追加されます。営業はノウハウが凝縮されたトークマニュアルをもとに会話するだけでOK。課長が横に付いてサポートするので、愚直に電話をできる人が即戦力になり、高い成果をあげることができます。

営業社員の前職



- ・美容師
- ・教育商材営業
- ・アパレル販売
- ・飲食店スタッフ
- ・先物取引営業
- ・不動産賃貸/売買営業
- ・ITエンジニア
- ・建設現場作業員
- ・中古ショップ店員
- ・貴金属買取スタッフ
- ・リフォーム職人
- ・エステティシャン
- ・新卒
- ・求人広告営業
- ・派遣スタッフ
- ・自営業
- ・化粧品販売
- etc.

平均
月収 **105万円**



12月給与例

1位 **273**万円

2位 **228**万円

3位 **167**万円

雑務は事務スタッフが担当

不動産業界では売却取引までの煩雑な事務作業を営業が行うのが一般的ですが、NITTOは違います。パンフレット作成や売買事例の取得は事務スタッフが、契約書類の作成や取引の立ち会いは法務スタッフが担当。契約書等の書類作成をすることがないため、営業は売主との商談に専念することができます。NITTOの過去最高月収は1270万円ですが、これも「売却提案の仕組み」が整っていたから。19歳・未成年者が年収1339万円稼げるのも、当社の仕組みがあるからこそ実現可能です。



月収608万円の課長

高い営業成績を収めることで、短期間で課長に昇進する社員もいます。最短記録は11ヶ月。課長になると課の売上の39%から営業メンバーの給与を引いたものを報酬として受け取ることができます。もしくは個人業績をもとに報酬を得ることも可能です。実際、ある課長は8月に月収608万円を獲得。これは課長の自己売上の55%を給与として得たものです。メンバーの育成に力を注ぐか、自分の売上を伸ばすか、もしくは両方を実現するか。どうやって稼ぐかは、その人次第です。



検討
足りてる？



「求人情報」も確認しましょう！

くわしい募集要項や企業情報、応募方法などは求人情報ページで！
同僚になるかもしれない方々の生の声なども見られて、もっと検討を深められる？

[求人情報を見る](#)

メッセージ

求人情報

この求人 に似た求人をお探しですか？

企業名から探す

株式会社NITTO

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給50万円！“売れる営業”を採用するスカウト 正社員 未経験者歓迎

職種から探す

営業の求人・転職 > 企画営業・法人営業・個人営業・MR・その他営業関連・転職 > 企画営業【法人営業・個人営業】・転職

業種から探す

不動産・建設系 > 不動産

経験/スキルから探す

オペレーター、アポインター / 営業【対オーナー】 / 営業【対個人】

勤務地から探す

関西 > 大阪府 > 大阪
関西 > 兵庫県 > 神戸