

転職・求人トップ > 営業 > 企画営業・法人営業・個人営業・MR・その他営業関連 > 内勤営業、カウンターセールス > 固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業の求人情報

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

株式会社NITTO 企業ページ



掲載期間：2018/1/24（水）～2018/2/20（火）

応募画面へ行く

気になる

求人情報

募集要項 リクナビNEXTの取材から 採用企業情報 この求人への応募について

11月月収1位348万円、2位257万円
固定月給40万！80%が不動産業界未経験

営業未経験でも情熱と意欲があれば必ず稼ぐことができます！

不動産業界トップクラスの給与を稼げるのは書類作成等をサポートしてくれる事務員と営業をサポートしてくれる課長の存在があるから。

NITTOでは電話営業に専念できるように事務スタッフがパンフレット作成や売買事例を取得、法務スタッフが契約書類作成、取引立会いを担当します。

不動産業界では売却取引までの複雑な書類作成といった煩雑な業務を営業が行うのが通例ですがNITTOの営業は契約書などの書類作成がなく売主との世間話や相談に専念できるため不動産業界未経験でも愚直に電話営業をすれば入社初月月収289万円の実績があります。

また、電話営業のアプローチ先も充実。

営業に使えるマンションオーナー名簿は平成29年10月現在、98万7898件。そのうち売却を検討している顧客は2000名以上でベテラン営業により毎月1万8000件～2万件を追加。常に新鮮かつ厳選された名簿が準備されているためアプローチ先が枯れません。

入社初月から月収289万円が稼げるようベテラン営業のノウハウを取り入れた、売却提案マニュアルに従って電話します。その際、必ず課長が横につき、指導。世間話から熱い話になれば、成約できるようサポートし電話営業のアシストを行うので、新入社員が即戦力になります。

中途入社初月月収289万円・新卒入社初月月収53万円の実績があります。



周囲のフォローもあり、電話営業に専念できる環境です。

募集要項

投資用マンション売買の仲介事業で業界屈指の実績を誇るNITTO。平成28年1月～12月度支給分の営業の平均月収105万円(平均月給47万円+歩合)。成果がストレートに待遇に反映される高い給与還元率！高待遇・高収入を得られる環境です。

仕事の内容 「空室が埋まらない。家賃の滞納で困っている。改装工事が高い。」等のオーナーの悩みを解決する仕事。

【具体的には】

主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発しています。「空室が埋まらない。家賃の滞納で困っている。改装工事が高い」そうしたオーナーの悩みを

解消。

【仕事の流れ】
ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアルに従って電話。
↓
平成29年10月現在、98万7898件の名簿に対して愚直に電話をし、オーナーの立場に立って、問題を聞いていきます。
ヒアリング内容を基に解決策や売却価格を決めていきます。
↓
必ず課長が横に付き、指導。世間話から熱い話になれば、課長が成約できるようサポートし電話営業のアシストを行うため、新入社員が即戦力になります。

求めている人材 学歴不問 営業経験も不動産業界の経験も必要なし。未経験者大歓迎！

【具体的には】
営業の80%が知識ゼロ・経験ゼロからのスタート。
中卒・高卒の方も大歓迎！

勤務地 大阪市・神戸市

【本社】大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル（自社ビル）
【神戸事業所】神戸市中央区二宮町4-7-5（自社ビル）
◎勤務地は希望を考慮。

→リクナビNEXT上の地域分類では……
大阪市、神戸市

【交通手段】
◎本社
・阪急「梅田」駅、徒歩6分
◎神戸事業所
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

給与 月給40万円+賞与
※研修期間2ヶ月は月給20万円(契約社員)/当社売上基準に達しない場合延長あり

【年収例】
3844万円/入社3年目/月給116万円+歩合（26歳）
2961万円/入社3年目/月給83万円+歩合（26歳）
2768万円/入社3年目/月給95万円+歩合（31歳）※全て平成27年実績

勤務時間 10：00～21：00（実働6.5時間）

休日・休暇 週休2日制（水曜+他月2日）※規定による
夏季
年末年始
GW
有給

待遇・福利厚生 昇給随時
社会保険完備
交通費支給（規定による）
寮・社宅完備

◆3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行/毎回5名～11名の社員が参加します。
（平成28年12月はタイ。平成29年3月は福岡へグルメ旅行、6月はバリへ行ってきました。）

◆営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度有

各給与の算出について ◆11月月収例
1位/月収348万円(月給48万円+歩合)※入社3年8ヶ月
2位/月収257万円(月給52万円+歩合)※入社5ヶ月

<入社初月～3ヶ月目の過去最高月収>
入社初月・月収289万円(月給20万円+歩合)
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円+歩合)
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円+歩合)

[応募画面へ行く](#)

[気になる](#)

リクナビNEXTの取材から



～同僚の皆さまに聞いてみました～

●飛躍できる会社

日々愚直に熱意・挑戦・執念を持って電話営業できる人は、未経験でも上司及び法務スタッフ、営業事務のバックアップにより、高給与を作れるシステムです。経験が無くても、成長したいという熱意があれば、営業ノウハウや不動産知識をどんどん吸収できる環境を整備しました。

— 第五課
課長 井上

～職場環境・風土について～

平成25年11月に本社ビルを梅田に購入し、新たなスタートを切ったNITTO。今後はさらなる事業拡大を行っていきます。NITTOには、不動産の知識が一切なくとも、電話営業さえ愚直にできれば、成果につながる仕組みがあります。未経験の社員が入社初月から289万円を獲得できるだけの新人へのサポート体制が整っており、即戦力になります。あなたの実力をNITTOで試しませんか。



毎月、成績優秀者の豪華食事を開催。もちろん、あなたにも参加資格があります。



みんなで頑張る。みんなで競い合う。だから前向きに取り組むことができます。



フロア全体に広がるオフィスは解放感いっぱい、仕事がしやすい環境です。

採用企業情報

株式会社NITTO

設立	2011年8月1日
代表者	塩塚 隆利
資本金	9900万円
売上高	55億2586万円（2016年実績）
従業員数	43名
事業所	【本社】大阪府大阪市北区芝田2-9-18 【神戸事業所】兵庫県神戸市中央区二宮町4-7-5
業種	不動産/その他不動産・建設系
事業内容	不動産売買の仲介<免許> 宅地建物取引業者免許 大阪府知事（2）第56059号

この求人への応募について

応募方法	<p>応募フォームよりエントリーしてください。 即日選考のうえ、追ってご連絡いたします。</p> <p>リクナビNEXTにご登録されている事項も参考にさせていただきます。</p> <p>※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。 ※ご応募をお待ちしています！</p>
採用までの流れ	<p>下記「応募ページへ」よりエントリーしてください</p> <p>▼</p> <p>面接 面接では、ぜひあなたの目標を熱く語ってください。 何を目的に頑張るのか、どれほどの給与を得たいのか、 そのお金は何のために必要なのか、将来の目標etc。 それがあなたを知るための大切な材料になると思います。</p> <p>▼</p> <p>内定 ◎即日内定です。</p> <p><未成年の最高年取例> 1339万円(月給63万円+歩合)※入社2年目・19歳</p> <p><過去最高の月取例> 月収1270万円(月給108万円+歩合)※25歳</p> <p><新卒初月の月収> 月収53万円(月給39万円+歩合)※22歳</p>
連絡先	<p>株式会社NITTO (ホームページ) 〒541-0058 大阪府大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル 06-6377-3400【電話での応募も大歓迎です！】／採用担当 塩塚 info@nitto-japan.co.jp</p>

応募にあたってご不明な点がおありですか？

応募後のメッセージのやり取りや、応募にあたっての不明点などはヘルプページにも記載がございます。

応募・問い合わせに関するヘルプ・お問い合わせはこちら

この求人についての不明点などは、下記ボタンをクリックして問い合わせページから直接企業へ質問することもできます。

求人企業に直接質問する

応募画面へ行く

気になる

求人情報

この求人に似た求人をお探しですか？

企業名から探す

株式会社NITTO

平均月収105万円！初月月収289万円可能な不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給40万円！平均月収105万円の不動産営業 正社員 未経験者歓迎 NEW

固定月給50万円！“売れる営業”を採用するスカウト 正社員 未経験者歓迎