

オフィスワーク(事務・経理) | ファッション・パレル | 販売・サービス | 営業 | 美容師 | エステ・ネイル | 看護師 | 医療事務 | 介護 | 歯科 | 薬剤師 | クリエイター | その他  
女性のための求人・転職サイト

ヘルプ・お問い合わせ

とらばーゆ  
PRODUCED BY RECRUIT

キープした求人 最近見た求人

12/21(木)更新 新着59件 掲載中の求人486件 毎週月曜・木曜更新

【営業・企画営業】株式会社NITTO(関西)の求人・転職詳細 | 女性の求人・転職ならとらばーゆ

女性の求人・女性の転職 とらばーゆ 営業の求人/転職 営業・企画営業の求人/転職 株式会社NITTOの求人/転職

### 株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/12/18~2018/1/1 7:00 残り10日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内

この求人  
を  
キープする  
応募する:

いいね! (いいね!) チェック ツイートする

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



【固定月給40万円】未経験から営業に挑戦し、直近3ヶ月の平均月収は195万円でした。◆社員全員の平均月収は105万円! ◆

前職は銀行で、不動産の知識・経験は一切ない中でNITTOへ入社。未経験ながら愚直に電話営業に取り組み、ここ3ヶ月の平均月収は195万円。直近1年間で2020万円を実現することができました。NITTOは性別・年齢・経験に関係なく活躍できる会社。11月給与1位は348万円、12月からは固定月給40万円の制度も導入。まだまだ上を目指せる環境です。

#### ●女性営業が個性を発揮して活躍中!

NITTOでは女性営業が個性を発揮し、今まで手にしたことがない給与を獲得しています。

お客様のためにひたむきに努力できれば、誠意が伝わり、業績へとつながります。私の給与は【9月】186万円 【10月】178万円 【11月】221万円でした。

24歳の女性が事務職で入社し、7ヶ月目に営業へ転身。営業職として、初月月収151万円、2ヶ月目246万円、3ヶ月目319万円を獲得した実績もあり、若くても、営業経験がなくても、高い給与を獲得できます。

努力を継続すれば、右肩上がりに給与が上がる仕組み。仕事が好きなら、男女に関わらず高い給与を実現できます。

#### ●周囲の手厚いフォローで高収入を実現!

周囲のバックアップ体制が整っているため、不動産業界未経験の社員でも、入社初月月収289万円の実績があります。

トークマニュアルにはベテラン営業のノウハウを凝縮。電話をかけている時は課長が隣でフォローします。

保有するマンションオーナー名簿は98万7898件(平成29年10月現在)。2000名以上が売却検討中で、毎月1万8000件~2万件が新規追加されます。新鮮かつ厳選された顧客名簿があるのでアプローチ先が枯れません。

#### ●社内のスタッフが営業活動を支援!

不動産業界では営業が複雑な書類作成を行なう事が普通ですがNITTOでは営業に必要なパンフレット作成や売買事例は事務スタッフが担当。契約書類の作成、取引の立ち会い等の仕事も法務スタッフが行います。部署を完全に分担しているため、愚直に電話営業をする事で、入社初月月収289万円を獲得した者がいます。

更に、常に課長が電話の横につき、指導。世間話から熱い話になれば、成約できるようサポートし、電話営業のアシストを行うので、新入社員でも即戦力になります。

新鮮かつ厳選された名簿があり、アプローチ先が枯れる事はない、最高の環境です。

求人のポイント ■平均月収105万円■入社初月から月収289万円を獲得できる、営業環境が確立された会社。

オフィスワーク(事務・経理) | ファッション・アパレル | 販売・サービス | 営業 | 美容師 | エステ・ネイル | 看護師 | 医療事務 | 介護 | 歯科 | 薬剤師 | クリエイター | その他  
女性のための求人・転職サイト

ヘルプ・お問い合わせ

とらばーゆ  
PRODUCED BY RECRUIT

キープした求人

最近見た求人

12/21(木)更新 新着59件 掲載中の求人486件 毎週月曜・木曜更新

【営業・企画営業】株式会社NITTO(関西)の(仕事のやりがい・面白さ) | 女性の求人・転職ならとらばーゆ

女性の求人・女性の転職とらばーゆ 営業の求人/転職 営業・企画営業の求人/転職 株式会社NITTOの求人/転職 仕事のやりがい・面白さ

### 株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/12/18~2018/1/1 7:00 残り10日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内

この求人をキープする 応募する:

いいね! いいね! チェック ツイートする

求人情報

仕事のやりがい・面白さ

### 業界最高水準の教育システムとコミッション還元率! 業績に見合った給与を約束します!

#### ◆女性が活躍している秘密

NITTOでは女性営業が高い成果を残しています。「おしゃべりが好き」または、「人の話を聞いているのが好き」といった、女性だからこそできるコミュニケーション力と気遣いを活かして、活躍中です。

不動産業界未経験でも、営業未経験でも、上記のような特性を持った人であれば、即戦力として活躍できる仕組みがありますので、自分でも活躍できるのか、という不安は一切不要です。安心して応募してください!

#### ◆19歳で年収1339万円を実現!

NITTOでは未成年でも高い給与を手にできます。実際、過去には18歳で入社して19歳で年収1339万円を実現した社員もいます。

入社初月月収289万円を獲得した営業社員は、2ヶ月目で396万円、3ヶ月目で499万円を実現しました。

年齢や経験、性別などに関係なく稼げる環境です。仕事に対する熱意や、ひたむきな気持ちさえ持っていれば、NITTOでは誰でも高い給与を獲得することができます。

#### ◆褒賞旅行の行き先は成績優秀者が決定!

年4回のペースで褒賞旅行を実施しています。これまでに訪れたのはグアム、タイ、ハワイなど。みんなで観光やグルメを楽しみました。

その行き先を決めるのは、営業の成績優秀者。頑張れば頑張った分だけ稼げるだけでなく、このような権利も成績優秀者には与えられます。

褒賞旅行には入社6ヶ月で参加した社員もいます。あなたも対象になる可能性があるのです。その際はぜひ参加して、みんなで楽しみましょう。もちろん、いずれは目的地を決められるような成績優秀者を目指してください。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。



分からないことは、気軽に課長に聞いてください! 丁寧に教えます。



毎月、成績優秀者の豪華食会があります。

求人情報 | 仕事のやりがい・面白さ

### 株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/12/18~2018/1/1 7:00 残り10日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/12/18~2018/1/1 7:00 残り10日

[社]平均月収105万円! /不動産営業

未経験OK | 新卒・第二新卒歓迎 | 資格取得支援 | 駅徒歩5分以内



募集内容

企業情報

「賃借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。

会社名  
株式会社NITTO

学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。  
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方  
◎楽しんで仕事ができる方  
◎きめ細やかな対応ができる方  
◎ブランクのある方も歓迎！

代表者  
代表者:塩塚 隆利

資本金  
9900万円

従業員数  
43名

本社 / 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル)  
神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)  
◎勤務地は希望を考慮。◎U-1ターン歓迎！

所在住所  
本社 / 大阪市北区芝田2-9-18NITTO梅田ビル 神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5

売上高  
55億円(2016年)

事業内容  
不動産の仲介・コンサルティング

◎本社  
・阪急「梅田」駅、徒歩6分  
◎神戸事業所  
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

ホームページ  
http://www.nitto-japan.co.jp/

勤務時間  
10:00~21:00(実働6.5時間)

11月給与例  
1位/月収348万円(月給48万円+歩合)※入社4年目

月給40万円+賞与  
※研修期間2ヶ月は月給20万円(契約社員) / 当社売上基準に達しない場合延長あり  
【2016年度営業全社員の平均月収・年収】  
平均月収105万円・平均年収1260万円  
(平均月給47万円+歩合 / 2016年1~12月)  
高待遇・高収入を得られる環境です。

入社初月~3ヶ月目の過去最高月収  
入社初月・月収289万円(月給20万円+歩合)  
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円+歩合)  
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円+歩合)

休日休暇  
週休2日制(水曜+他月2日)※会社規定による  
夏季・年末年始、GW、有給休暇

未成年の最高年収例  
1339万円(月給63万円+歩合)※入社2年目・19歳

昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による)  
※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行(平成28年12月はタイ、平成29年3月は福岡へグルメ旅行、6月はセブへ行きました。)  
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

女性営業の月収例 ※入社4年9ヶ月目  
9月/月収186万円(月給74万円+歩合)  
10月/月収178万円(月給79万円+歩合)  
11月/月収221万円(月給76万円+歩合)

24歳女性・営業転身後の月収例  
初月・月収151万円(月給20万円+歩合)  
2ヶ月目・月収246万円(月給157万円+歩合)  
3ヶ月目・月収319万円(月給139万円+歩合)

原稿記載の年収例  
年収2020万円(月給50万円+歩合)※入社1年7ヶ月目

応募情報

応募方法  
応募フォームよりエントリーしてください。  
書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。  
※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。

選考プロセス  
応募→面接→内定  
◎即日内定です。

連絡先/担当者  
06-6377-3400 / 採用担当 塩塚

地図  
勤務地  
大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル [\[地図\]](#)

求人情報 | [仕事のやりがい・面白さ](#)

株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/12/18~2018/1/1 7:00 残り10日

[社]平均月収105万円! /不動産営業

未経験OK | 新卒・第二新卒歓迎 | 資格取得支援 | 駅徒歩5分以内



神戸市内 × 営業・企画営業のお仕事を[もっと見る](#)