

オフィスワーク(事務・経理) | ファッション・アパレル | 販売・サービス | 営業 | 美容師 | エステ・ネイル | 看護師 | 医療事務 | 介護 | 歯科 | 薬剤師 | クリエイター | その他
女性のための求人・転職サイト

ヘルプ・お問い合わせ



キープした求人 最近見た求人

11/16(木)更新 新着105件 掲載中の求人585件 毎週月曜・木曜更新

【営業・企画営業】株式会社NITTO(関西)の求人・転職詳細 | 女性の求人・転職ならとらばーゆ

女性の求人・女性の転職 とらばーゆ 営業の求人/転職 営業・企画営業の求人/転職 株式会社NITTOの求人/転職

株式会社NITTO の求人詳細

掲載期間:2017/11/6~2017/11/20 7:00 残り2日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内



いいね! (いいね!) チェック ツイートする

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



まったくの未経験から営業に挑戦した私。直近3ヶ月の平均月収は104万円でした。◆社員全員の平均月収は105万円! ◆

前職はエステティシャンで、不動産の知識・経験は一切ない中でNITTOへ入社。課長の丁寧な指導により、ここ3ヶ月の平均月収は、104万円、直近1年間で1034万円を実現することができました。NITTOは性別・年齢・経験に関係なく活躍できる会社。9月は、女性営業である私が4位の月収155万円を獲得。女性の先輩営業は2位の月収186万円を獲得しており、まだまだ上を目指せる環境です。

●女性営業が個性を発揮して活躍中!

NITTOでは女性営業が個性を発揮し、今まで手にしたことがない給与を獲得しています。

お客様のためにひたむきに努力できれば、誠意が伝わり、業績へとつながります。私の給与は【7月】54万円 【8月】103万円 【9月】155万円でした。

24歳の女性が事務職で入社し、7ヶ月目に営業へ転身。営業職として、初月月収151万円、2ヶ月目246万円、3ヶ月目319万円を獲得した実績もあり、若くても、営業経験がなくても、高い給与を獲得できます。

努力を継続すれば、右肩上がりに給与が上がる仕組み。仕事が好きなら、男女に関わらず高い給与を実現できます。

●周囲の手厚いフォローで高収入を実現!

周囲のバックアップ体制が整っているため、不動産業界未経験の社員でも、入社初月月収289万円の実績があります。

トークマニュアルにはベテラン営業のノウハウを凝縮。電話をかけている時は課長が隣でフォローします。保有するマンションオーナー名簿は98万7898件(平成29年10月現在)。2000名以上が売却検討中で、毎月1万8000件~2万件が新規追加されます。新鮮かつ厳選された顧客名簿があるのでアプローチ先が枯れません。

手厚いフォローにより新卒ながら初月月収53万円、4ヶ月目で74万円を獲得した新卒営業もいます。

●社内のスタッフが営業活動を支援!

不動産業界では営業が複雑な書類作成を行なう事が普通ですがNITTOでは営業に必要なパンフレット作成や売買事例は事務スタッフが担当。契約書類の作成、取引の立ち会い等の仕事も法務スタッフが行います。部署を完全に分担しているため、愚直に電話営業をする事で、入社初月月収289万円を獲得した者がいます。

更に、常に課長が電話の横につき、指導。世間話から熱い話になれば、成約できるようサポートし、電話営業のアシストを行うので、新入社員でも即戦力になります。

新鮮かつ厳選された名簿があり、アプローチ先が枯れる事はない、最高の環境です。

求人のポイント ■平均月収105万円■入社初月から月収289万円を獲得できる、営業環境が確立された会社。

株式会社NITTO の求人詳細		掲載期間: 2017/11/6~2017/11/20 7:00 残り2日
[社]平均月収105万円! /不動産営業		
<div style="display: flex; justify-content: space-around;"> 未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内 </div>		<div style="display: flex; justify-content: space-around;"> <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; background-color: #fff9c4;">この求人キープする</div> <div style="background-color: #e53935; color: white; padding: 5px; border-radius: 5px;">応募する:</div> </div>
募集内容		企業情報
職種/仕事内容	「賃借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。	会社名 株式会社NITTO
対象となる方	学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。 ◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方 ◎楽しんで仕事ができる方 ◎きめ細やかな対応ができる方 ◎ブランクのある方も歓迎！	代表者 代表者:塩塚 隆利
勤務地	本社 / 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル) 神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル) ◎勤務地は希望を考慮。◎U・ターン歓迎！	資本金 9900万円
アクセス	◎本社 ・阪急「梅田」駅、徒歩6分 ◎神戸事業所 ・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分	従業員数 43名
勤務時間	10:00~21:00(実働6.5時間)	所在住所 本社 / 大阪市北区芝田2-9-18NITTO梅田ビル 神戸事業所 / 神戸市中央区二宮町4-7-5
給与	月給22万円 + 歩合給 ※試用期間中(2ヶ月 / 契約社員)は月給20万円(試用期間中も歩合給は支給) 【2016年度営業全社員の平均月収・年収】 平均月収105万円・平均年収1260万円 (平均月給47万円 + 歩合 / 2016年1~12月) 高待遇・高収入を得られる環境です。	売上高 55億円(2016年)
休日休暇	週休2日制(水曜 + 他月2日)※会社規定による 夏季・年末年始、GW、有給休暇	事業内容 不動産の仲介・コンサルティング
待遇・福利厚生	昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による) ※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行(平成28年12月はタイ、平成29年3月は福岡へグルメ旅行、6月はセブへ行きました。) ※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり	ホームページ http://www.nitto-japan.co.jp/
		9月給与例 1位 / 月収287万円(月給51万円 + 歩合)※51歳 2位 / 月収186万円(月給51万円 + 歩合)※51歳 3位 / 月収163万円(月給56万円 + 歩合)※25歳
		入社初月~3ヶ月目の過去最高月収 入社初月・月収289万円(月給20万円 + 歩合) 2ヶ月目・月収396万円(月給251万円 + 歩合) 3ヶ月目・月収499万円(月給213万円 + 歩合)
		未成年の最高年収例 1339万円(月給63万円 + 歩合)※入社2年目・19歳
		女性営業の月収例 ※入社1年7ヶ月目 7月 / 月収54万円(月給47万円 + 歩合) 8月 / 月収103万円(月給50万円 + 歩合) 9月 / 月収155万円(月給51万円 + 歩合)
		新卒入社初月の月収例 53万円(月給39万円 + 歩合)※22歳
		24歳女性・営業転身後の月収例 初月・月収151万円(月給20万円 + 歩合) 2ヶ月目・月収246万円(月給157万円 + 歩合) 3ヶ月目・月収319万円(月給139万円 + 歩合)
応募情報		
応募方法	応募フォームよりエントリーしてください。 書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。 ※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。	
	応募一面接一内定 ◎即日内定です。	
選考プロセス	<原稿記載の年収例> 年収1034万円(月給50万円 + 歩合)※入社1年7ヶ月目 <新卒4ヶ月目の月収例> 月収74万円(月給22万円 + 歩合)	
連絡先/担当者	06-6377-3400 / 採用担当 塩塚	
地図	勤務地 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル [地図]	

求人情報 | [仕事のやりがい・面白さ](#)

株式会社NITTO の求人詳細		掲載期間: 2017/11/6~2017/11/20 7:00 残り2日
[社]平均月収105万円! /不動産営業		