



検討リスト

らいくサービス

2017/11/16 更新! 兵庫の求人・転職情報

[関西](#) | [大阪](#) | [兵庫](#) | [京都](#) | [滋賀](#) | [奈良](#) | [和歌山](#)
[会員登録\(無料\)](#) | [ログイン](#) | [メール登録](#) | [閲覧履歴](#) | [応募済みリスト](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#)

株式会社NITTOの求人募集 | 求人・転職情報サイト【はたらいく】

求人掲載期間: 2017/11/13~2017/12/11 07:00 残り23日

株式会社NITTOの求人詳細 **NEW**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)

応募する

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



応募する

求人掲載期間: 2017/11/13~2017/12/11 07:00 残り23日

【8月給与】2位443万円(入社4ヶ月)、3位180万円(入社4ヶ月)7位119万円(入社2ヶ月)80%が未経験入社◆

前職がとび職の私(21歳)でも入社2ヶ月で119万円を獲得、充実したトークマニュアルと、課長が横に付きフォローしてくれたため、8割は会社のバックアップで成果を出す事ができました。他にも8月給与3位の社員は入社4ヶ月目で180万円を獲得。過去は入社初月289万円の実例もある程、未経験社員が即戦力になる仕組みがあります。売却提案マニュアルと課長のフォローで不動産知識が無くても成果が上がります。

はたらいく!を送る

[らいく!とは](#)

検討中の求人リスト

検討中の求人情報は
ありません。[見方はこちら](#)

最近見た求人情報

2件 あります

営業
兵庫県神戸市中央区
株式会社NITTO

営業
兵庫県神戸市中央区
株式会社NITTO

[最近見た求人一覧](#)

◆即戦力として初月289万円稼げる仕組み

NITTOでは未経験入社でも

即戦力として活躍できる仕組みがあります。

営業で使うマンションオーナー名簿は平成29年9月現在、95万6877件。

そのうち売却を検討している顧客は2000名以上。

さらに、ベテラン営業により毎月1万8000件~2万件を追加します。

新鮮かつ厳選された名簿が絶え間なく準備されるため

電話アプローチ先が枯れません。

更に、売却提案マニュアルに従って電話をする際、

必ず、課長が横に付き、指導を行います。

世間話から熱い話になれば、課長が成約できるようサポートし、

電話営業のアシストを行うため、新入社員が即戦力になります。

はたらいく!を送る



◆稼げる理由は電話営業に集中できるから!

着実に成果を出し続けることができるのは

電話営業に専念できるように

事務スタッフがパンフレット作成や売買事例を取得、

法務スタッフが契約書類作成、取引立会いを担当します。

不動産業界では売却取引までの複雑な書類作成といった

煩雑な業務を営業が行うのが通例ですが

NITTOの営業は契約書などの書類作成がなく、

売主との世間話や相談に専念できるため、

不動産未経験でも愚直に電話営業をすれば、

中途入社初月289万円・新卒入社初月53万円の実例があります。

はたらいく!を送る



◆課長は課員を支援する事で608万円を獲得

課員の教育・サポートに力を入れることで月収608万円を実現。

課全体の売上の39%が課全体の報酬になるため、

8月は課長自己売上の55%である、608万円の給与を獲得しました。

◇教育に注力し、課全体で好成績をあげる

◇課長本人が自己売上を上げる

◇課長が売上をあげて課全体も好成績にする

このいずれかを愚直にやり遂げることで、
課長はこれまで手にした事がなくらいの
高い給与を獲得することができます。

まずは、愚直に電話営業を継続し、
成果を出し続け、早く課長を目指します。

はたらいく!を送る



求人のポイント

■平均月収105万円 ■初月から289万円の給与を獲得できる、営業環境が確立された会社。

応募する

募集情報

職種/仕事内容
「空室が埋まらない、家賃の滞納で困っている、改装工事が高い。」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。

はたらいく!を送る



対象となる方
学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方
◎プロ意識を強く持ち、世間話から本題に入っていける方
◎だれにも負けない熱意で高い志を持って、日々改良・改善を行い、結果の出せる人。
◎日々愚直に、執念を持って電話ができ、常に結果を出し、語尾上がりの話し方ができる方
◎何をする時もあきらめずに最後までやりきれ人

勤務地
本社／大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル)
神戸事業所／神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)
◎勤務地は希望を考慮。◎U・Iターン歓迎！

アクセス
◎本社
・阪急「梅田」駅、徒歩6分
◎神戸事業所
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

勤務時間
10:00～21:00(実働6.5時間)

給与
月給22万円＋歩合給
※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円(試用期間中も歩合給は支給)
【2016年度営業全社員の平均月収・年収】
平均月収105万円・平均年収1260万円
(平均月給47万円＋歩合/2016年1～12月)
高待遇・高収入を得られる環境です。

休日休暇
週休2日制(水曜＋他月2日)※会社規定による
夏季・年末年始、GW、有給休暇

待遇・福利厚生
昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による)
※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行/毎回5名～11名の社員が参加(平成28年9月はグアム島、12月はタイ、平成29年3月は福岡へグルメ旅行、6月はバリへ行ってきました。)
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

企業情報

会社名
株式会社NITTO

代表者
代表者:塩塚 隆利

資本金
9900万円

従業員数
43名

所在住所
〒530-0012 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル

売上高
55億円(2016年)

事業内容
不動産の仲介・コンサルティング

ホームページ
<http://www.nitto-japan.co.jp/>

2015年度年収例
3844万円/月給89万円＋歩合(26歳)

8月給与例
1位/月収608万円(月給53万円＋歩合)※入社39ヶ月
2位/月収443万円(月給45万円＋歩合)※入社41ヶ月
3位/月収180万円(月給34万円＋歩合)※入社4ヶ月

入社初月～3ヶ月目の過去最高月収
入社初月・月収289万円(月給20万円＋歩合)
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円＋歩合)
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円＋歩合)

未成年の最高年収例
1339万円(月給63万円＋歩合)※19歳

新卒初月の月収
月収53万円(月給39万円＋歩合)※22歳

過去最高の月収例
月収1270万円(月給108万円＋歩合)※25歳

8月給与・入社2ヵ月目の月収
月収119万円(月給40万円＋歩合)

応募情報


応募方法
応募フォームよりエントリーしてください。
書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。
※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。
※ご応募をお待ちしています！

選考プロセス
下記「応募する」よりエントリーしてください。
応募→面接→内定
◎即日内定の可能性もあります。

連絡先/担当者
06-6377-3400/採用担当 塩塚

地図 勤務地 / 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル [MAP](#)

 求人情報

 仕事のやりがい・面白さ

応募する

 ツイートする  チェック 

あなたが探している仕事と似ている求人

 (C) Recruit Jobs Co.,Ltd.
リクルートグループサイトへ

[求人広告掲載をお考えの方へ](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#) | [ご利用にあたって](#) | [利用規約](#) | [プライバシーポリシー](#) | [サイトマップ](#)



検討リスト

らいくサービス

2017/11/16 更新! 兵庫の求人・転職情報

[関西](#) | [大阪](#) | [兵庫](#) | [京都](#) | [滋賀](#) | [奈良](#) | [和歌山](#)
[会員登録\(無料\)](#) | [ログイン](#) | [メール登録](#) | [閲覧履歴](#) | [応募済みリスト](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#)

株式会社NITTOの求人募集の仕様のやりがい・面白さ | 求人・転職情報サイト【はたらく】

株式会社NITTOの求人詳細 **NEW**求人掲載期間: 2017/11/13~2017/12/11 07:00 **残り23日**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)

応募する

求人情報

仕事のやりがい・面白さ

らいく!を送る

らいく!とは

業界最高水準の教育システムとコミッション還元率! 業績に見合った収入を約束します!

◆業界屈指の教育システム!

新卒・中途に関わらず意欲のある社員を積極的に採用しているNITTO。

- ◎ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアル
 - ◎平成29年9月現在、95万6877件の充実した名簿
 - ◎課長が横に付き、指導し、熱い話になれば成約までサポートといったフォローシステムにより、
- 愚直に電話営業さえできれば入社初月に289万円の給与が獲得できる仕組みになっています。

経験や年齢は関係ありません。
中途入社の手帳も一切ありません。
意欲と熱意があれば必ず月収608万円が実現します。
課長がしっかりサポートします。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。

◆入社して初月に月収289万円!

社歴に関わらず誰でも稼ぐことができるNITTO。
入社初月~3ヶ月目の過去最高月収は
初月・月収289万円
2ヶ月目・月収396万円
3ヶ月目・月収499万円

となっていますが、いずれはこれらの記録も熱意ある営業によって破られる日が来るでしょう。

年齢によって給与が決まることはありません。
NITTOの未成年最高年収記録は1,339万円。
18歳で入社し、19歳でこの年収を達成しました。
(上記の記録は平成25年度1月~12月実績)

社歴や年齢に関係なく確実に稼げる環境です。
これまでの人生で手にしたことがないような収入をあなたもつかんでみませんか。



分からないことは、気軽に先輩に聞いてください! 丁寧に教えます。

◆優秀者が褒賞旅行の行き先を決定!

NITTOの魅力は何と言っても「稼げる環境」にありますが、一方で福利厚生を非常に充実させています。

例えばNITTOでは年4回の褒賞旅行を実施。
行き先については成績優秀社員が決めます。
平成28年9月はグアム島、12月はタイ。
平成29年3月は福岡へグルメ旅行、
6月はパリへ行きました。

褒賞旅行は3ヶ月に1度実施。
1回あたり5名から11名が参加します。
早い社員で入社4ヶ月目に旅行へ参加できるシステムです。
あなたには、ぜひ将来、行き先を決めるような成績優秀者になってください。



毎月、成績優秀者の豪華食事があります。

検討中の求人リスト

検討中の求人情報は
ありません。

[使い方はこちら](#)

最近見た求人情報

2件 あります

営業
兵庫県神戸市中央区
株式会社NITTO

営業
兵庫県神戸市中央区
株式会社NITTO

[最近見た求人一覧](#)

求人情報

仕事のやりがい・面白さ

応募する

求人掲載期間: 2017/11/13 ~ 2017/12/11 07:00 残り23日

[ツイートする](#) [チェック](#) [B!](#)



[求人広告掲載をお考えの方へ](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#) | [ご利用にあたって](#) | [利用規約](#) | [プライバシーポリシー](#) | [サイトマップ](#)