

## 株式会社NITTOの求人詳細

[社]平均月収105万円！/不動産営業

未経験OK

新卒・第二新卒歓迎

資格取得支援

駅徒歩5分以内

応募する

残り●日

掲載期間: 2017/7/3~2017/7/17 7:00

この求人クリップする

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



**私の5月月収334万円。直近3ヶ月の私の平均月収は266万円でした。未経験入社でしたが、とらばーゆで転職して正解でした！**

前職は金融関係の仕事に従事。堅い仕事でしたが、更なる活躍の場を求め、不動産未経験ながら、当社に転職。丁寧な指導により、平成28年度の年収は1921万円。ここ3ヶ月の私の平均月収は266万円でした。当社は性別・年齢・経験に関係なく、活躍ができます。元エステティシヤンの27歳・女性営業も4月月収145万円を獲得し、活躍中。社内には先月給与1位610万円、2位579万円と男女関係なく、給与を獲得できる環境です！

### 女性営業が活躍できる要因！

【3月給与】299万円

【4月給与】167万円

【5月給与】334万円

上記が、未経験入社の女性営業が獲得した、直近3ヶ月の給与実績です。

特別なことはしていませんが、仕事が好きなので、楽しんで働いていることが、お客様にも伝わり、成果が上がっています。

業界として男性営業が多い中、女性営業に対してのお客様からの反応が良く、女性営業としての特性を磨くことで、更に活躍の場が広がります。

性別関係なく、未経験からでも活躍できる環境が当社にあります。

### 電話営業に専念できる環境です。

営業に使えるマンションオーナー名簿は91万231件。そのうち売却を検討している顧客は2000名以上で、新規名簿がベテラン営業により毎月1万8000件~2万件が追加されています。常に新鮮かつ厳選された名簿が準備されているため、アプローチ先が枯れることはありません。

女性営業が活躍でき、給与を手にするのは  
このように営業のバックアップ体制が整っているから、

ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアルも完備。  
また、先輩が電話横でサポートしてくれるなど  
女性社員が不動産のプロを目指して頑張れる環境です。

### 周囲のスタッフが営業をバックアップ！

「営業は得意だが事務は苦手…」という人も、  
電話営業さえできれば高い給与を手にすることができます。

NITTOでは営業に必要なパンフレットの作成や  
売買事例は事務スタッフが営業に代わって取得、  
契約書類の作成、取引の立ち会いといった仕事も  
法務スタッフが代行してくれます。

不動産業界では営業が複雑な書類作成まで手掛けるのが一般的ですが  
売却取引までの事務作業は別の担当者が対応するため  
営業は電話営業だけに専念することができ、効率的に稼げます。  
不動産のプロとして確かなキャリアを磨きつつ、  
高収入と厚待遇を実現できる環境です。

求人のポイント ■平均月収105万円■初月から100万円の給与を獲得できる、営業環境が確立された会社。

### 募集内容

**職種/仕事内容**  
「貸借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。

**対象となる方**  
学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。  
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方  
◎楽しんで仕事ができる方  
◆大阪勤務地企画◆

**勤務地**  
本社／大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル)  
神戸事業所／神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)  
◎勤務地は希望を考慮。◎J-1ターン歓迎！

**アクセス**  
◎本社  
・阪急「梅田」駅、徒歩6分  
◎神戸事業所  
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

**勤務時間**  
10:00～21:00(実働6.5時間)

**給与**  
月給22万円＋歩合給  
※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円  
(試用期間中も歩合給は支給)  
【2016年度営業全社員の平均月収・年収】  
平均月収105万円・平均年収1260万円  
(平均月給47万円＋歩合/2016年1～12月)  
高待遇・高収入を得られる環境です。

**休日休暇**  
週休2日制(水曜＋他月2日)※会社規定による  
夏季・年末年始、GW、有給休暇

**待遇・福利厚生**  
昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による)  
※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行(平成28年12月はタイ、平成29年3月は福岡へグルメ旅行、6月はセブへ行きました。9月はハワイへ行きます。)  
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

### 企業情報

**会社名**  
株式会社NITTO

**代表者**  
代表者:塩塚 隆利

**資本金**  
9900万円

**従業員数**  
43名

**所在住所**  
〒530-0012 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル

**売上高**  
55億円(2016年)

**事業内容**  
不動産の仲介・コンサルティング

**ホームページ**  
<http://www.nitto-japan.co.jp/>

**2016年度年収例**  
2470万円/月給89万円＋歩合(26歳)

**5月給与例**  
1位/月収610万円(月給78万円＋歩合)※24歳  
2位/月収579万円(月給43万円＋歩合)※33歳  
3位/月収334万円(月給79万円＋歩合)※51歳

**入社初月～3ヶ月目の過去最高月収**  
入社初月・月収289万円(月給20万円＋歩合)  
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円＋歩合)  
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円＋歩合)

**未成年の最高年収例**  
1339万円(月給63万円＋歩合)※入社2年目・19歳

**女性営業の3月・4月月収例**  
3月/月収299万円(月給74万円＋歩合)  
4月/月収167万円(月給73万円＋歩合)

**過去最高の月収例**  
月収1270万円(月給108万円＋歩合)※25歳



## 応募情報

応募方法	応募フォームよりエントリーしてください。 書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。
選考プロセス	※ご質問ございましたら、お気軽にお問い合わせください。 ※ご応募をお待ちしています！  下記「応募する」よりエントリーしてください。 ▼ 面接 面接では、ぜひあなたの目標を熱く語ってください。 ▼ 内定 ◎即日内定の可能性もあります。  ※原稿上の従業員名は全て仮名です。
連絡先/担当者	06-6377-3400 / 採用担当 塩塚
地図	勤務地 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル <a href="#">[地図]</a>

求人情報 | 仕事のやりがい・面白さ

### 株式会社NITTOの求人詳細

[社]平均月収105万円！/不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内

応募する

残り●日

掲載期間:2017/7/3~2017/7/17 7:00

<PR画面プレビュー>

### 株式会社NITTOの求人詳細

[社]平均月収105万円！/不動産営業

未経験OK 新卒・第二新卒歓迎 資格取得支援 駅徒歩5分以内

応募する

残り●日

掲載期間:2017/7/3~2017/7/17 7:00

この求人をクリックする

求人情報

仕事のやりがい・面白さ

## 業界最高水準の教育システムとコミッション還元率！業績に見合った収入を約束します！

### ◆メンバー育成を通じて給料もアップ！

2017年から新・給与体系を導入。  
課長職は以下のようにマネジメント力を発揮することで  
高い給与を手に入れるようになりました。

- ◇教育に注力し、課全体で好成績をあげる
- ◇課長本人が自己売上を上げる
- ◇課長が売上をあげて課全体も好成績にする

これにより5月の自己売上・468万円だった課長も  
課員教育に力を入れた結果、5月給与579万円を獲得。  
これは課全体の売上の39%を課長と部下にあたる課員に  
還元する仕組みが整っているからです。

課員の給与を除いた全てが課長の給与に反映。  
課全体の売上を高めることで更に高収入を目指せます。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。

### ◆19歳で年収1339万円が可能！

未成年・未経験でも熱意と意欲さえあれば

誰でも稼げるのがNITTOの魅力。  
実際、18歳で入社し、  
19歳で年収1339万円を達成した社員がいます。

新卒で入社して初月53万円を稼ぐ営業がいれば、  
入社3ヶ月で以下の月収を叩きだす社員も。  
【初月】月収289万円  
【2ヶ月目】月収396万円  
【3ヶ月目】月収499万円

これは年齢や経験関係なく稼げる証明です。  
まさに人生が変わるほどの高収入を  
NITTOでは手にすることができるのです。  
男女関係なく稼げることを、あなたも体感してください。



分からないことは、気軽に先輩に聞いてください！丁寧に教えます。

#### ◆褒賞旅行の行き先は成績優秀者が決定！

愚直に努力を続ける社員を評価する制度は  
給与以外にも用意されています。

例えばNITTOではセブ島、グアム、タイ、ハワイなど、  
年に4回の褒賞旅行が実施されていますが、  
その目的地は成績優秀者が決定します。  
国内外に限らず好きな場所を選べる特権が  
成績優秀者には与えられます。

褒賞旅行が実施されるのは3ヶ月に1度。  
入社6ヶ月で参加した社員もいます。  
あなたも是非参加してください。  
そしてゆくゆくは業績トップの座に輝き、  
目的地を決められるような存在になってください。



毎月、成績優秀者の豪華食事があります。