



出会いが広がる、気持ちつながる。求人・転職情報サイト

検索リスト

はたらいくサービス

2017/10/23 更新! 兵庫の求人・転職情報

関西 | 大阪 | 兵庫 | 京都 | 滋賀 | 奈良 | 和歌山

会員登録(無料) | ログイン | メール登録 | 閲覧履歴 | 応募済みリスト | ヘルプ・お問い合わせ

株式会社NITTOの求人募集 | 求人・転職情報サイト【はたらいく】

株式会社NITTOの求人詳細

求人掲載期間: 2017/10/16 ~ 2017/11/13 07:00 残り19日

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK | 資格取得支援 | 新卒・第二新卒歓迎 | 駅徒歩5分以内

応募する

検索リストに保存

求人情報

仕事のやりがい・面白さ



【7月給与】1位503万円、2位377万円、3位176万円! 営業社員の平均月収105万円! 80%が未経験入社◆

元々は教育業界から不動産業界未経験でNITTOに入社。右も左も分からない中で、営業を始め、最初は苦労しましたが、少しずつ結果に表れ、現在は課長という役職に就いています。私自身が未経験から不動産営業を始めたため、未経験入社の新入社員がよくなります。自分の経験を元に、先輩指導に力を入れる事で、本来自分の売上をみの場合は276万円の給与ですが、課長手当により月収503万円を獲得。

応募する

検索リストに保存

はたらいく!を送る

はたらいく!とは

求人掲載期間: 2017/10/16 ~ 2017/11/13 07:00 残り19日

●月収503万円や579万円の課長がいます。

当社はメンバーのサポートに力を入れる課長に高給与を支給。

例えば、自分の売上だけだと

月収263万円の給与のところ、

部下のサポートに力を入れ、5月月収579万円を実現した課長がいます。

これは課全体の売上の39%が課全体の給与支給の額となり、

そこから課員の給与を引いた額が給与になるから。

◇教育に注力し、課全体で好成績をあげる

◇課長本人が自己売上を上げる

◇課長が売上をあげて課全体も好成績にする

いずれかを実現する事が高い給与を得られる要因です。

メンバーとして営業成績を残し

いち早く課長になれば、更に高い給与を実現できます。

はたらいく!を送る

?

●未経験入社ながら初月289万円の社員も!

営業に使えるマンションオーナー名簿は91万231件。

そのうち売却を検討している顧客は2000名以上で、

ベテラン営業により毎月1万8000件~2万件が追加されています。

常に新鮮かつ厳選された名簿が準備されているため、

アプローチ先が枯れることはありません。

不動産未経験入社初月の社員でも

月収289万円の給与を手にするのは

営業のバックアップ体制が整っているから。

ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアルも完備。

また、先輩が電話横でサポートするなど、

手厚いフォローで新卒初月給与53万円、

4ヶ月目で74万円を獲得した新卒もいます。

はたらいく!を送る

?

●電話営業に専念できる!だから稼げる!

前職・教育業界の私でも活躍できたのは、

きめ細やかなフォロー体制と

検索中の求人リスト

検索中の求人情報は
ありません。

▶ 使い方はこちら

最近見た求人情報

1件 あります

営業

兵庫県神戸市中央区

株式会社NITTO

▶ 最近見た求人一覧



この画面を
スマホで見ると

営業に専念できる環境が用意されていたから。

NITTOでは電話営業に専念できるように
事務スタッフがパンフレット作成や売買事例を取得、
法務スタッフが契約書類作成、取引立会いを担当。

不動産業界では売却取引までの複雑な書類作成といった
煩雑な業務を営業が行うのが通例ですが
NITTOでは契約書などの書類作成がなく、
営業は売主との世間話や相談などに専念できるため、
不動産未経験でも愚直に電話営業をすれば、入社初月289万円が可能です。



求人のポイント

■平均月収105万円 ■初月から100万円の給与を獲得できる、営業環境が確立された会社。

はたらいく!を送る

応募する

検討リストに保存

募集情報

職種/仕事内容

「賃借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」など
マンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象
は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用
ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在
ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうし
たオーナーの悩みを解消します。

はたらいく!を送る



対象となる方

学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。
◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方
◎プロ意識を強く持ち、世間話から本題に入っていける
方
◎だれにも負けない熱意で高い志を持って、日々改良・改
善を行い、結果の出せる人。
◎日々愚直に、執念を持って電話ができ、常に結果を出
し、語尾上がりの話し方ができる方
◎何をする時もあきらめずに最後までやりきれぬ人

勤務地

本社／大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビ
ル)
神戸事業所／神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル)
◎勤務地は希望を考慮。◎U・Iターン歓迎！

アクセス

◎本社
・阪急「梅田」駅、徒歩6分
◎神戸事業所
・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分

勤務時間

10:00～21:00(実働6.5時間)

給与

月給22万円＋歩合給
※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円
(試用期間中も歩合給は支給)
【2016年度営業全社員の平均月収・年収】
平均月収105万円・平均年収1260万円
(平均月給47万円＋歩合/2016年1～12月)
高待遇・高収入を得られる環境です。

休日休暇

週休2日制(水曜＋他月2日)※会社規定による
夏季・年末年始、GW、有給休暇

待遇・福利厚生

昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規
定による)
※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行(平
成28年9月はグアム島、12月はタイ。平成29年3月は福岡
へグム旅行、6月はバリへ行ってきました。9月は香港へ
行きます。)
※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

企業情報

会社名
株式会社NITTO

代表者
代表者:塩塚 隆利

資本金
9900万円

従業員数
43名

所在住所

〒530-0012 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田
ビル

売上高
55億円(2016年)

事業内容

不動産の仲介・コンサルティング

ホームページ

<http://www.nitto-japan.co.jp/>

2015年度年収例

3844万円/月給89万円＋歩合(26歳)

7月給与例

1位/月収503万円(月給53万円＋歩合＋手当)※51
歳…個人業績のみでは月収276万円(月給53万円
＋歩合＋手当)
2位/月収377万円(月給48万円＋歩合)※41歳
3位/月収176万円(月給71万円＋歩合)※51歳

入社初月～3ヶ月目の過去最高月収

入社初月・月収289万円(月給20万円＋歩合)
2ヶ月目・月収396万円(月給251万円＋歩合)
3ヶ月目・月収499万円(月給213万円＋歩合)

未成年の最高年収例

1339万円(月給63万円＋歩合)※入社2年目・19歳

新卒初月の月収

月収53万円(月給39万円＋歩合)※22歳

過去最高の月収例

月収1270万円(月給108万円＋歩合)※25歳

応募情報

応募方法

応募フォームよりエントリーしてください。
書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。
※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。
※ご応募をお待ちしています！

選考プロセス

下記「応募する」よりエントリーしてください。
応募→面接→内定
◎即日内定の可能性もあります。


<5月の課長給>
月収579万円(月給43万円+歩合+手当)※33歳
個人業績のみでは月収263万円(月給43万円+歩合+手当)

<新卒入社4ヶ月の月収例>
月収74万円(月給23万円+歩合)

連絡先/担当者 06-6377-3400 / 採用担当 塩塚





地図 勤務地 / 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル [MAP](#)


 求人情報

 仕事のやりがい・面白さ

応募する

検討リストに保存

 ツイートする  チェック  いいね! 

 RECRUIT (C) Recruit Jobs Co., Ltd.
[リクルートグループサイトへ](#)

[求人広告掲載をお考えの方へ](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#) | [ご利用にあたって](#) | [利用規約](#) | [プライバシーポリシー](#) | [サイトマップ](#)

株式会社NITTOの求人詳細

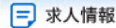
求人掲載期間: 2017/10/16 ~ 2017/11/13 07:00 残り19日

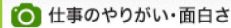
[社]平均月収105万円! / 不動産営業

未経験OK | 資格取得支援 | 新卒・第二新卒歓迎 | 駅徒歩5分以内


 応募する


 検索リストに保存


 求人情報


 仕事のやりがい・面白さ


 はたらく!を送る


 らいく!とは

業界最高水準の教育システムとコミッション還元率! 業績に見合った収入を約束します!

● 高度な教育システムで誰でも一人前に!

新入社員が成果を出せる理由の一つにNITTOならではの高度な教育システムがあります。仕事の覚えが決して遅くなくとも、愚直に電話をかけることで成果を出すことができます。

会社としても新卒・中途の教育に力を入れており、教育システムにより社員全員のスキルの底上げを実現。分かりやすい教育システムと営業電話中、常に上司が横に付くことにより、新入社員が即戦力になります。

経験や年齢に関わらず、意欲と熱意を持った営業が思い切り活躍できる環境がここにはあります。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。

● 入社初月から月収289万円!

最高年収に関していうと、NITTOの未成年記録は1,339万円。18歳で入社し、19歳で未成年で達成しました。年齢に関係なく稼ぐことがNITTOではできます。(上記の記録は平成25年度1月~12月実績)

また、入社1~3ヶ月目の過去最高月収は
 1ヶ月目・月収289万円
 2ヶ月目・月収396万円
 3ヶ月目・月収499万円
 となっており、いずれはこの記録も熱意のある営業によって破られることでしょう。

人生で手にしたことがないような高い給与を手にするチャンスがここにはたくさんあります。



分からないことは、気軽に先輩に聞いてください! 丁寧に教えます。

● 褒賞旅行は成績優秀者が決定!

高収入だけがNITTOの魅力ではありません。福利厚生の一環として年4回の褒賞旅行がありますが行き先を決められるのは優秀な成績を収めた社員だけ。これまでグアム、タイ、福岡(グルメ旅行)、パリへ行き、9月は香港に行きます。

褒賞旅行は3ヶ月に1度実施されており、これまでに入社6ヶ月目で参加した社員もいます。新しく入社するあなたも、その目的地を決められるような成績優秀者になってください。

高い給与と魅力的な福利厚生。そんなやりがいのある環境であなたも新しい一歩を踏み出してみませんか。



毎月、成績優秀者の豪華食事があります。


 求人情報


 仕事のやりがい・面白さ


 検索中の求人リスト

検索中の求人情報は
ありません。

[▶ 詳しい方はこちら](#)

 最近見た求人情報

1件 あります

営業
 兵庫県神戸市中央区
 株式会社NITTO

[▶ 最近見た求人一覧](#)