



2017/10/23 更新! 兵庫の求人・転職情報

[関西](#) | [大阪](#) | [兵庫](#) | [京都](#) | [滋賀](#) | [奈良](#) | [和歌山](#)
[会員登録\(無料\)](#) | [ログイン](#) | [メール登録](#) | [閲覧履歴](#) | [応募済みリスト](#) | [ヘルプ・お問い合わせ](#)

兵庫 X 職種・こだわり の求人を検索

株式会社NITTOの求人募集 | 求人・転職情報サイト【はたらいく】

## 株式会社NITTOの求人詳細

求人掲載期間: 2017/07/13 ~ 2017/08/10 07:00 **応募期間は終了しました**

【社】平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)

求人情報

仕事のやりがい・面白さ


**【5月給与】1位610万円、2位579万円、3位334万円! 営業社員の平均月収105万円! 80%が未経験入社◆**

上司である課長の丁寧な教育により、未経験入社私ですが、入社10ヶ月目の給与は610万円、入社7ヶ月目の807万円に続き、5月給与1位を獲得できました。2017年1月から課長の給与体系が変わったため、課長自身の売上は468万円だったにも関わらず、メンバーである私の活躍により、課長も月収579万円を獲得。メンバー教育に力を入れることで課長の給与が上がる仕組みです。私も早く課長を目指します。

## 電話営業に専念できる! だから稼げる!

営業に使えるマンションオーナー名簿は91万231件。  
そのうち売却を検討している顧客は2000名以上で、  
ベテラン営業により毎月1万8000件~2万件が追加されています。  
常に新鮮かつ厳選された名簿が準備されているため、  
アプローチ先が枯れることはありません。

未経験入社10ヶ月目の社員でも  
月収610万円の給与を手にできるのは  
このように営業のバックアップ体制が整っているから。

ベテラン営業のノウハウを取り入れたトークマニュアルも完備。  
また、先輩が電話横でサポートしてくれるなど  
新入社員でも不動産のプロを目指して頑張れる環境です。

## 周囲のスタッフが営業をバックアップ!

「営業は得意だが事務は苦手…」という人も、  
電話営業さえできれば高い給与を手にすることができます。

NITTOでは営業に必要なパンフレットの作成や  
売買事例は事務スタッフが営業に代わって取得。  
契約書類の作成、取引の立ち会いといった仕事も  
法務スタッフが代行してくれます。

不動産業界では営業が複雑な書類作成まで手掛けるのが一般的ですが  
売却取引までの事務作業は別の担当者が対応するため  
営業は電話営業だけに専念することができ、効率的に稼げます。  
不動産のプロとして確かなキャリアを磨きつつ、  
高収入と厚待遇を実現できる環境です。

## 人材育成に積極的に投資しています!

未来を担う人材を育成するため、昨年、教育システムを刷新。  
3億円の予算をかけて新たな研修制度を確立しました。

新入社員を多く採用・育成してきたNITTOだからこそ、  
成績が伸びない社員に対するフォローにも力を入れています。  
システムの導入はその一環。指導方法も強化しています。

入社10ヶ月の新人の給与は610万円。  
過去には入社初月289万円を獲得した営業がいます。  
愚直に頑張る営業には  
その成果に報いるだけの給与が取れます。

## 検討中の求人リスト

検討中の求人情報は  
ありません。
[使い方はこちら](#)

## 最近見た求人情報

**1件** あります

 営業  
 兵庫県神戸市中央区  
 株式会社NITTO

[最近見た求人一覧](#)

 この画面を  
 スマホで見る

意欲のある社員、熱意のある営業が  
思い切り活躍できる環境がここにはあります。

#### 求人のポイント

■平均月収105万円 ■初月から100万円の給与を獲得できる、営業環境が確立された会社。

### 募集情報

職種/仕事内容	「賃借人がいない」「家賃滞納が続く」「改装費が高い」などマンションオーナーの悩みを解決する仕事です。主な対象は、投資用中古ワンルームマンションのオーナー。投資用ワンルームマンションは、バブル期に急増しましたが、現在ではスムーズに運用できていないケースが多発！そうしたオーナーの悩みを解消します。
対象となる方	学歴不問、営業経験も不動産業界の経験も必要なし。 ◎お客様を最優先に考え、聞き上手な方 ◎プロ意識を強く持ち、世間話から本題に入っていける方 ◎だれにも負けない熱意で高い志を持って、日々改良・改善を行い、結果の出せる人。 ◎日々愚直に、執念を持って電話ができ、常に結果を出し、語尾上がりの話し方ができる方 ◎何をする時もあきらめずに最後までやり切れる人
勤務地	本社／大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル(自社ビル) 神戸事業所／神戸市中央区二宮町4-7-5(自社ビル) ◎勤務地は希望を考慮。◎U・Iターン歓迎！
アクセス	◎本社 ・阪急「梅田」駅、徒歩6分 ◎神戸事業所 ・JR「三ノ宮」駅、徒歩5分
勤務時間	10:00～21:00(実働6.5時間)
給与	月給22万円＋歩合給 ※試用期間中(2ヶ月/契約社員)は月給20万円(試用期間中も歩合給は支給) 【2016年度営業全社員の平均月収・年収】 平均月収105万円・平均年収1260万円 (平均月給47万円＋歩合/2016年1～12月) 高待遇・高収入を得られる環境です。
休日休暇	週休2日制(水曜＋他月2日)※会社規定による 夏季・年末年始、GW、有給休暇
待遇・福利厚生	昇給随時、社会保険完備、寮・社宅完備、交通費支給(規定による) ※3ヶ月に1回、成績優秀者が行先を決める褒賞旅行(平成28年9月はグアム島、12月はタイ。平成29年3月は福岡へグルメ旅行へ行きました。6月はハワイへ行きます。) ※営業トップ賞・食事会といった各種報奨制度あり

### 企業情報

会社名	株式会社NITTO
代表者	代表者:塩塚 隆利
資本金	9900万円
従業員数	43名
所在住所	〒530-0012 大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル
売上高	55億円(2016年)
事業内容	不動産の仲介・コンサルティング
ホームページ	<a href="http://www.nitto-japan.co.jp/">http://www.nitto-japan.co.jp/</a>
2016年度年収例	2470万円/月給89万円＋歩合(26歳)
5月給与例	1位/月収610万円(月給78万円＋歩合)※24歳 2位/月収579万円(月給43万円＋歩合)※33歳 3位/月収334万円(月給79万円＋歩合)※51歳
入社初月～3ヶ月目の過去最高月収	入社初月・月収289万円(月給20万円＋歩合) 2ヶ月目・月収396万円(月給251万円＋歩合) 3ヶ月目・月収499万円(月給213万円＋歩合)
未成年の最高年収例	1339万円(月給63万円＋歩合)※入社2年目・19歳
新卒1ヶ月目入社月の月収	月収53万円(月給39万円＋歩合)※22歳
過去最高の月収例	月収1270万円(月給108万円＋歩合)※25歳
原稿記載の入社7ヶ月目の月収例	月収807万円(月給69万円＋歩合)※23歳

### 応募情報

応募方法	応募フォームよりエントリーしてください。 書類選考のうえ、追ってご連絡いたします。  ※ご質問等ございましたら、お気軽にお問い合わせください。 ※ご応募をお待ちしています！
選考プロセス	下記「応募する」よりエントリーしてください。 ▼ 面接 面接では、ぜひあなたの目標を熱く語ってください。 ▼ 内定 ◎即日内定の可能性もあります。  ※原稿上の従業員名は全て仮名です。
連絡先/担当者	06-6377-3400/採用担当 塩塚
地図	勤務地/大阪市北区芝田2-9-18 NITTO梅田ビル <a href="#">MAP</a>

求人情報

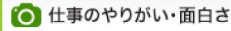
仕事のやりがい・面白さ

## 株式会社NITTOの求人詳細

求人掲載期間:2017/07/13~2017/08/10 07:00 **応募期間は終了しました**

[社]平均月収105万円! / 不動産営業

[未経験OK](#) | [資格取得支援](#) | [新卒・第二新卒歓迎](#) | [駅徒歩5分以内](#)



業界最高水準の教育システムとコミッション還元率! 業績に見合った収入を約束します!

## ◆メンバー育成を通じて給料もアップ!

2017年から新・給与体系を導入。  
課長職は以下のようにマネジメント力を発揮することで  
高い給与を手に入れるようになりました。

- ◇教育に注力し、課全体で好成績をあげる
- ◇課長本人が自己売上を上げる
- ◇課長が売上をあげて課全体も好成績にする

これにより5月の自己売上は468万円だった課長も  
課員教育に力を入れた結果、5月579万円を獲得。  
これは課全体の売上の最高39%を課長と部下にあたる課員に  
還元する仕組みが整っているからです。

課員の給与を除いた全てが課長の給与に反映。  
課全体の売上を高めることで更に高収入を目指せます。



広々としたオフィス環境で、電話営業に集中できます。

## ◆19歳で年収1339万円が可能!

未成年・未経験でも熱意と意欲さえあれば  
誰でも稼げるのがNITTOの魅力。  
実際、18歳で入社し、  
19歳で年収1339万円を達成した社員がいます。

新卒で入社して初月53万円を稼ぐ営業がいれば、  
入社3ヶ月で以下の月収を叩き出す社員も。  
【初月】月収289万円  
【2ヶ月目】月収396万円  
【3ヶ月目】月収499万円

これは年齢や経験関係なく稼げる証明です。  
まさに人生が変わるほどの高収入を  
NITTOでは手にすることができるのです。  
年齢に関係なく稼げることを、あなたも体感してください。



分からないことは、気軽に先輩に聞いてください! 丁寧に教えます。

## ◆褒賞旅行の行き先は成績優秀者が決定!

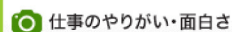
愚直に努力を続ける社員を評価する制度は  
給与以外にも用意されています。

例えばNITTOではセブ島、グアム、タイ、ハワイなど、  
年に4回の褒賞旅行が実施されていますが、  
その目的地は成績優秀者が決定します。  
国内外に限らず好きな場所を選べる特権が  
成績優秀者には与えられます。

褒賞旅行が実施されるのは3ヶ月に1度。  
入社6ヶ月で参加した社員もいます。  
あなたも是非参加してください。  
そしてゆくゆくは業績トップの座に輝き、  
目的地を決められるような存在になってください。



昨年6月に行ってきたセブ島での写真です。年に4回、チャンスがあります。


検索中の求人情報は  
ありません。

[▶ 使い方はこちら](#)


**1件** あります

営業  
兵庫県神戸市中央区  
株式会社NITTO

[▶ 最近見た求人一覧](#)